

ÉPISODE 9

» **Réparation et valorisation de matériels high-tech**

MySAV

CONSTATS

Le marché des produits high-tech (matériels de son, photo, vidéo, imprimante, etc.) est soumis à des évolutions rapides et régulières. Ces produits souvent sur-consommés, deviennent rapidement jetables sans être réparés.

Cette obsolescence programmée grandissante a une conséquence : l'augmentation de déchets mal ou non recyclés. Cette situation pose un problème majeur d'ordre éthique et économique.

Est-il possible de trouver un savoir-faire et un modèle économique pour lutter contre ce phénomène ?

LE PROJET

Porté par Sébastien Marin depuis plus de 25 ans, le projet MySAV vise à :

- Accompagner les constructeurs de produits optiques et photos dans la gestion de leur SAV
- Réparer tout ce qui peut l'être
- Optimiser la logistique des produits à détruire afin d'en limiter l'empreinte carbone

MySAV travaille en direct avec des grands distributeurs de la région parisienne et centralise les produits à traiter dans ses locaux situés à La Frenaye. Tout est traité sur place, ce qui diminue les coûts de transport.

Parallèlement, les pièces sont triées et réutilisées par d'autres entreprises locales, créant ainsi un véritable écosystème circulaire. A titre d'exemple l'entreprise Morphosis récupère les déchets d'équipements électriques et électroniques via Ecosystem.



CHIFFRES CLEFS



60 à 70%

des produits auparavant jetés sont désormais réparés

27

personnes employées à Bolbec

2

personnes employées à Paris

ACTEURS & PARTENAIRES



- Grandes marques photo / informatique
- Caux Seine développement
- Morphosis
- MySAV



L'ÉCONOMIE CIRCULAIRE SUR CAUX SEINE AGGLO

Des exemples de bonnes pratiques à partager, des partenaires à rejoindre !

LES DATES CLÉS



VERBATIM

« On utilise nos bases cauchoises et notre bon sens paysan pour trouver des solutions ; c'est très efficace, y compris dans les grandes organisations. »

« Nous réussissons car nous proposons des solutions plus économiques que l'échange ou la destruction. »

« Je ne mesure pas directement les résultats et l'impact de ce que je fais. C'est davantage un devoir humain qui me guide ; ce que je vais laisser à mes enfants et petits-enfants. »

Sébastien Marin,
Directeur MySAV

RÉSULTATS

- MySAV reconditionne et vend sur son site Internet ce qui auparavant était destiné à la destruction car jugé sans valeur (petits accessoires high-tech).
- Très demandée sur ce marché, MySAV est contrainte d'augmenter la surface de ses locaux en construisant un nouvel entrepôt à Bolbec.
- Ces résultats encourageants ont ouvert de nouvelles perspectives, marchés et débouchés : mobilité électrique, trottinettes, overboards, gyro-roue, etc.
- De nouveaux clients tels que la société AIR&ME à Saint-Jean-de-Neuille (76) envisage de confier son SAV et son stock.

FACTEURS DE REPRODUCTIBILITÉ

MySAV s'inscrit pleinement dans une démarche d'économie circulaire. Ses activités de réparation contribuent au prolongement de la durée de vie des produits. Elle contribue à la diminution de consommation de ressources et à la production de déchets.

Rejoignez la dynamique économique de Caux Seine développement

Pour en savoir plus :



Sébastien MARIN - Directeur MySAV
Parc de la Boissière - 76170 La Frenaye
02 32 79 27 92 - sebastien-marin@mysav.fr